

# Kompetenzprofil: Michael Kühl-Lenjer

**Trainer, Coach, Kommunikationsberater - Experte für angewandte Neurowissenschaften**

www.kuehl-lenjer-training.de - mkl@kuehl-lenjer-training.de - Mobile: +49 (0) 177 629 28 34



## **Qualifikation:**

- Erstes und Zweites Staatsexamen - Studium Germanistik/Biologie (Schwerpunkt Neurophysiologie) in Berlin – Ziel: Gymnasiallehrer
- Ausbildungen zur Führungskraft
- Trainerausbildung
- Akkreditierung INSIGHTS°MDI
- 27 Jahre Management-Erfahrung in pharmazeutischen Unternehmen:
  - Verkauf: Pharmareferent, Klinikreferent, Regionaltrainer
  - Führung: Sales Director (Praxis, Klinik)
  - Training: Head of Sales Training and Development (D-A-CH)

## **Trainings- und Beratungs-Schwerpunkte:**

- Neurodidaktik für Trainer, Lehrer, Dozenten und Weiterbildner
- Grundlagen der Neurowissenschaften für Verkäufer, Führungskräfte und Trainer
- Neuro:selling: Verkaufen mit Köpfchen
- Die Kunst kluger Entscheidungen (Entscheidungsmanagement)
- Gehirngerechte Rhetorik: Mit Wirksprache überzeugen

## **Mitgliedschaften:**

- Akademie für neurowissenschaftliches Bildungsmanagement (afnb)
- Gründer und Mitglied des „Konstanzer Trainerkreises“

Autor des Buches „Neuro:selling – Mit Neurokompetenz zum Verkaufserfolg“ (Reihe: Gehirn-Wissen-Kompakt)